



广州企业出海服务指南 (澳大利亚)

广州市贸促会
2026 年 3 月

目 录

一、总体概况	1
(一) 澳大利亚基本情况.....	1
(二) 中国与澳大利亚往来总体情况.....	2
(三) 广州与澳大利亚经贸总体情况.....	3
二、核心机遇	5
(一) RCEP 深化与自由贸易协定双重赋能.....	5
(二) 资源优势与能源转型需求深度契合.....	6
(三) 农业与食品领域合作空间广阔.....	8
(四) 数字经济与科技创新互补性强.....	9
(五) 基础设施建设与工程承包市场空间广阔.....	10
(六) 投资环境与专业服务体系完善.....	11
三、主要风险与合规提示	12
(一) 外国投资审查趋严与政治风险.....	12
(二) 法律与合规风险.....	14
(三) 运营与市场风险.....	15
四、对广州企业出海澳洲的几点建议	17
(一) 战略定位：精准布局，合规先行.....	17
(二) 合规管理：建立全流程风险防控体系.....	18
(三) 运营保障：强化本地化与风险对冲.....	19
(四) 用好官方资源：打通服务支撑渠道.....	20
五、结语	21

广州企业出海服务指南 (澳大利亚)

一、总体概况

(一) 澳大利亚基本情况

澳大利亚位于南太平洋和印度洋之间，国土面积 769.2 万平方公里，南北相距约 3700 公里，东西横跨近 4000 公里。澳大利亚由六个州和两个领地组成：首都领地，新南威尔士州，北领地，昆士兰州，南澳大利亚州，塔斯马尼亚州，维多利亚州，西澳大利亚州。2025 年总人口达 2700 万。澳大利亚气候多变，但总体上温和适宜。12 月到 2 月期间为夏季，6 月到 8 月则为冬季。在澳大利亚的北部，夏季从 11 月至 3 月，炎热多雨。在其它地区，1 月的平均气温为 28℃，气候干燥。在南部各州，冬季气候温和，7 月平均气温为 16℃。

澳大利亚是亚太地区第五大经济体、全球第十三大经济体，南太平洋地区最具影响力的国家。2024-2025 财年 GDP 总量约 1.8 万亿澳元，人均 GDP 超过 6.6 万澳元¹。澳大利亚有着得天独厚的优势，拥有丰富的矿产资源和农业资源。作为全球矿产资源超级大国和重要的农业、服务业强国，澳大利亚长期保持连续 29 年的经济正增长记录，虽在近年面临通胀压力，但经济韧性与制度稳定性依然位居全球前列²。

¹ 来源：《对外投资合作国别（地区）指南·澳大利亚（2025 年版）》

² 来源：澳大利亚统计局 2025 年数据



（二）中国与澳大利亚往来总体情况

自 19 世纪华人移民澳大利亚以来，中澳人文交流便绵延不断。如今，澳大利亚已有超百万公民拥有中国血统，普通话也成为当地仅次于英语的第二大语言。截至 2025 年 8 月，中国依旧是澳大利亚国际教育领域最大的留学生来源国，在澳就读的中国留学生数量超过 21 万人。在旅游往来方面，2024 年 7 月至 2025 年 6 月，仅中国内地赴澳游客便突破 89 万人次，充分展现出两国人员往来的紧密与活跃³。

中澳经贸关系在经历震荡后，于 2025 年呈现全面回暖态势。随着中国恢复澳大利亚活体龙虾进口及取消大麦、葡萄酒“双反”措施，澳大利亚农、海产品对华出口重回快车道⁴。2025 年，中

³ 来源：澳贸委

⁴ 来源：商务部 2025 年贸易救济公告

澳双边贸易额突破 3200 亿澳元，中国连续 16 年保持澳大利亚第一大贸易伙伴、第一大出口市场和第一大进口来源地地位⁵。值得注意的是，双边经贸合作正从传统的“矿石换商品”向绿色能源与服务贸易双轮驱动转型，铁矿石的“绿化”、锂矿的精深加工、绿氢合作等新业态成为增长新引擎⁶。

（三）广州与澳大利亚经贸总体情况

澳大利亚产业结构呈现“服务业主导、资源业支撑、制造业薄弱”的特征。2025 年，服务业占 GDP 比重超过 70%，矿业约占 10%，制造业仅占 5.8%左右⁷。这种产业结构与广州形成深度互补：广州拥有完整的工业制造业体系、强大的工程建设能力和成熟的数字经济生态；澳大利亚则拥有丰富的矿产资源、优质的农业资产和稳定的制度环境。特别是随着澳大利亚《关键基础设施安全法》覆盖范围的持续扩大和外国投资审查框架的收紧，广州企业在澳投资面临“机遇与合规并重”的新局面⁸。

数据显示，2021 年至 2025 年，广州与澳大利亚进出口贸易总额保持在高位运转，2021-2025 年连续四年双边贸易总额超 50 亿美元⁹。广州与澳大利亚贸易以进口为主，整体呈贸易逆差结构。新冠肺炎疫情之后，广州与澳大利亚双边贸易呈现“先抑后扬、结构优化、政策驱动”的复苏轨迹，整体从疫情冲击下的波动走向政策回暖与高质量增长。2025 年延续回升态势，贸易互补性进一步增强。广州对澳大利亚出口以机电产品、家具家居、

⁵ 来源：澳大利亚外交贸易部 2025 年贸易统计

⁶ 来源：CommBank《2026 年经济展望》

⁷ 来源：澳大利亚统计局 2025 年国民经济核算

⁸ 来源：锦天城律师事务所，《中企出海澳大利亚第一关》，贸企通 2026 年 2 月

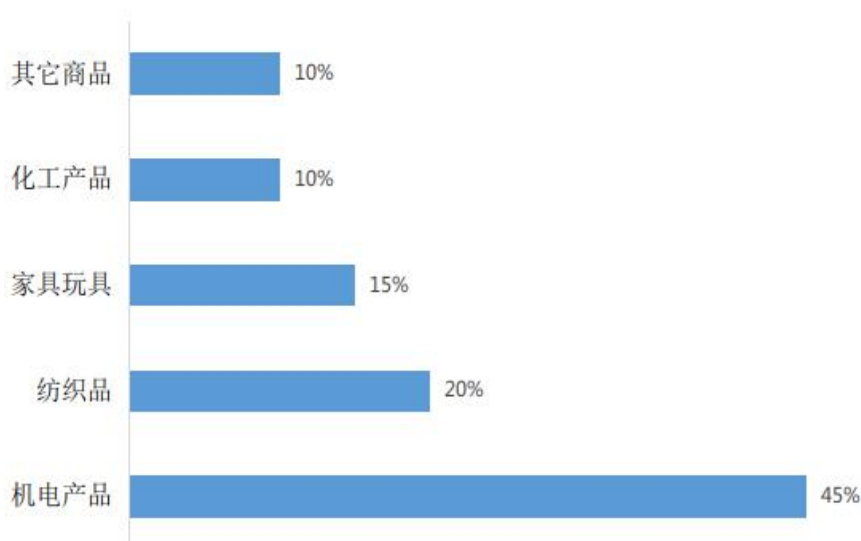
⁹ 来源：广州海关官网

纺织服装、建材五金为主，同时，也有汽车及配件、轻工日用品、食品等品类，整体以高性价比的工业制成品和消费品为核心。广州对澳大利亚出口口岸，海运以南沙港、黄埔港为主，空运以白云机场为主。广州从澳大利亚进口以能源矿产、优质农产品、高端制造原材料为核心，其中矿产品（铁矿石、煤）、肉类（牛肉）、能源（天然气/原油）、粮食与乳制品占比最高。

2021-2025 年度广州与澳大利亚进出口贸易额

年度	进出口总额(万美元)	进口值(万美元)	出口值(万美元)
2021	441383.8195	268948.8588	172434.9607
2022	552182.1373	347742.7685	204439.3688
2023	571461.1428	390833.1066	180628.0362
2024	589129.4799	431819.8410	157309.6389
2025	524837.8877	332222.7136	192615.1741

广州向澳大利亚出口主要商品占比图



广州从澳大利亚进口商品占比图



二、核心机遇

（一）RCEP 深化与自由贸易协定双重赋能

1. 关税减免覆盖更广：RCEP 框架下，中澳绝大多数货物贸易逐步实现零关税。2026 年起，原已享受优惠的机电产品、纺织品、家具等广东优势出口产品，关税进一步趋近于零¹⁰。更为关键的是 RCEP 累积原产地规则：广州企业生产的电子产品若使用了日本产的芯片、韩国产的显示屏，在出口澳大利亚时仍可被视为原产自区域内的产品，享受零关税待遇¹¹。这一规则极大降低了广州制造业利用区域内高端中间品生产的成本门槛。

2. 投资与贸易便利化升级：RCEP 在海关程序、贸易便利化、卫生与植物卫生措施等方面设立了高标准规则，有效降低了通关不确定性¹²。2025 年，中澳海关 AEO 互认持续推进，钱凯港式

¹⁰ 来源：RCEP 关税减让表（2026 年执行版）

¹¹ 来源：中国贸促会 RCEP 原产地规则指南（2026 年版）

¹² 来源：RCEP 海关程序与贸易便利化章节

的智慧物流合作虽未直接在澳复制，但中远海运、招商局等中资企业在澳港口、物流领域的布局已初具规模。此外，澳大利亚允许企业使用 ATA 单证册办理临时进出口手续，大幅降低展会展品、专业设备等跨境流动成本¹³。

3.服务贸易与自然人移动便利：RCEP 学历互认机制和自然人移动便利化条款为中国留学生赴澳、专业技术人员短期入境提供了制度保障¹⁴。广州企业可依托该机制，派遣管理人员、技术人员赴澳开展项目履约、售后服务和市场拓展。2025 年，得益于跨境支付便利化和航线运力恢复，中国赴澳游客数量同比增加 21%，自驾游、研学游、高端定制游成为主流，为广东旅游服务企业创造了新机遇¹⁵。

（二）资源优势与能源转型需求深度契合

1.关键矿产与新能源产业链延伸：澳大利亚是全球最大的锂辉石出口国、第二大稀土生产国，锂、钴、镍、锰等新能源矿产储量全球领先¹⁶。尽管澳大利亚积极推进供应链多元化，但中国仍消化了其大部分锂辉石的出口¹⁷。2025 年，中国稀有金属出口管制政策框架进一步明晰，结合 RCEP 投资保护条款，中企在澳锂矿加工和澳企对华出口锂精矿有了更坚实的制度性保障¹⁸。

更具战略意义的转变在于“绿色矿产”价值链的构建。利用澳大利亚丰富的绿氢资源还原铁矿，再由中国使用电弧炉生产高

¹³ 来源：澳大利亚边防局 2025 年 ATA 单证册指南

¹⁴ 来源：RCEP 自然人移动附件

¹⁵ 来源：澳大利亚旅游局 2026 年 1 月数据

¹⁶ 来源：澳大利亚地球科学局 2025 年矿产资源报告

¹⁷ 来源：澳大利亚工业、科学与资源部 2025 年资源与能源季报

¹⁸ 来源：商务部 2025 年出口管制公告解读

端“绿钢”，这种“澳洲绿氢+中国制造”的模式正推动两国经贸关系向脱碳合作伙伴升级¹⁹。广州企业可深度参与这一链条：一方面，在澳投资绿氢制备、绿铁生产项目；另一方面，进口低碳矿产回国进行精深加工。2025年，澳大利亚基础材料板块回报率约36%，铜、锂等能源转型矿产价格进入上升周期²⁰。

2.清洁能源投资爆发式增长：澳大利亚可再生能源资源禀赋全球领先，光伏、风电、绿氢开发条件优越²¹。2022年8月，参众两院通过《气候变化法案2022》，2025年9月，政府发布《澳大利亚净零计划》，承诺到2030年可再生能源发电占比达到82%，到2050年实现净零排放²²，并明确电力能源、资源矿产、农业土地、建筑环境、交通、工业等六大重点减排产业。2025年，可再生能源领域投资占全澳商业投资增长的绝大部分，能源基础设施成为增长核心驱动力²³。德勤《投资监测》报告显示，澳大利亚投资项目总价值在2025年四季度升至1.14万亿澳元，其中能源与数字基础设施占据主导地位²⁴。

广州企业可把握以下机遇：光伏组件与储能系统出口、风电装备制造、绿氢项目投资、微电网与智慧能源解决方案等。2025年，澳大利亚政府对电网级储能、分布式光伏补贴力度持续加大，为广州储能企业提供了广阔市场空间²⁵。

¹⁹ 来源：澳大利亚气候变化、能源、环境与水资源部 2025 年绿氢战略

²⁰ 来源：Morningstar, "Australia's best fund managers chart the course for 2026", February 2026

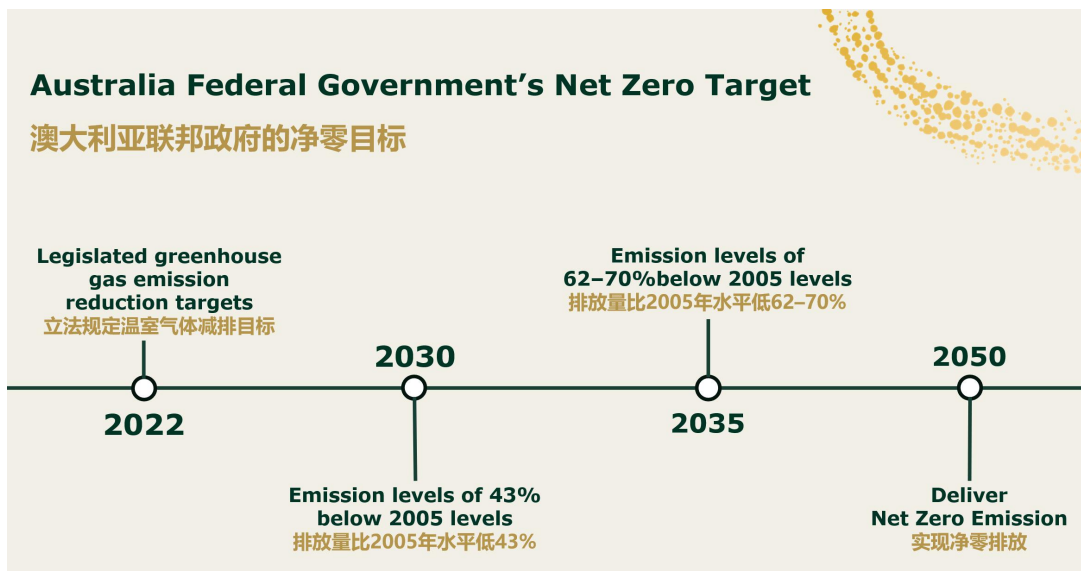
²¹ 来源：国际可再生能源署 2025 年国家概况

²² 来源：澳大利亚政府 2025 年气候承诺更新

²³ 来源：德勤《投资监测报告（2026 年 2 月）》

²⁴ 来源：德勤《投资监测报告（2026 年 2 月）》

²⁵ 来源：澳大利亚清洁能源监管局 2025 年补贴政策更新



3.矿业装备与技术服务需求旺盛：目前，澳大利亚矿业历经多年投资不足后进入产能更新周期，铜、锂等矿产价格上扬推动矿山资本支出回升²⁶。资料显示，2025年，澳大利亚基础材料板块表现强劲，黄金矿业公司股价涨幅超过120%，资源行业投资信心显著恢复²⁷。矿山机械（破碎、磨矿、筛分设备）、环保装备（尾矿处理、粉尘治理）、智慧矿山解决方案（自动化控制、远程运维）等行业企业迎来进入澳洲市场的窗口期²⁸。

（三）农业与食品领域合作空间广阔

1.对华农产品出口恢复与升级：2025年，随着中国恢复澳大利亚活体龙虾进口及取消大麦、葡萄酒“双反”措施，澳大利亚农、海产品对华出口重回快车道²⁹。澳大利亚牛肉、羊肉、葡萄酒、海鲜、柑橘、坚果等优质农产品在中国市场具有高度品牌认知度³⁰。广州作为中国重要的农产品进口加工和消费大市，可发

²⁶ 来源：澳大利亚统计局 2025 年私人资本支出调查

²⁷ 来源：LivewireMarkets, "WhatstillworksontheASX:8stockpicksfrom4leadingfundmanagers", Jan 2026

²⁸ 来源：澳大利亚矿业设备、技术与服务协会 2025 年市场报告

²⁹ 来源：中国海关总署 2025 年进出口统计

³⁰ 来源：澳大利亚贸易投资委员会 2025 年农产品市场报告

挥以下优势：一是依托黄埔、南沙等口岸，扩大澳优质农产品进口；二是发展精深加工，如牛肉分割包装、葡萄酒灌装、坚果加工等，提升附加值；三是探索“澳洲种养殖+广州加工+全球分销”合作模式³¹。

2.农业科技合作潜力巨大：澳大利亚在节水灌溉、精准农业、育种技术、土壤改良等领域处于全球领先地位³²。广州企业可与澳方合作引进先进技术，提升现代农业发展水平。同时，澳大利亚低甲烷畜牧技术可反哺广东畜牧业减排，实现绿色农业合作共赢³³。

（四）数字经济与科技创新互补性强

1.AI与金融科技合作深化：2025年，全球人工智能投资热潮持续重塑市场格局³⁴。澳大利亚在AI基础研究、金融科技监管创新方面具有一定优势，广州则在应用场景、硬件制造、市场规模上具备显著优势³⁵。双方可在AI风控、智能安防、金融科技解决方案等领域开展深度合作。2025年9月份，广州市天河区在悉尼举办科技路演与对接会，依托环五山（海外）协同创新中心悉尼分部，推动两地科技成果（含AI项目）精准对接。

2.数字基础设施与数据中心机遇：尽管TikTok曾因FIRB审查问题未能成功在澳建立数据中心，但澳大利亚对数据中心、5G网络、海底光缆等数字基础设施的需求持续增长³⁶。广州ICT企

³¹ 来源：广东省农业农村厅 2025 年农业对外合作规划

³² 来源：澳大利亚联邦科学与工业研究组织 2025 年农业科技报告

³³ 来源：中澳农业合作联合工作组 2025 年会议纪要

³⁴ 来源：斯坦福大学 AI 指数报告 2026 年

³⁵ 来源：广东省科技厅 2025 年数字经济白皮书

³⁶ 来源：澳大利亚通信与媒体管理局 2025 年数据中心市场报告

业可通过合规设计、本地合资、技术输出等方式参与这一市场。2025年，澳大利亚软件即服务（SaaS）、云计算服务市场保持两位数增长，为广州软件出口企业提供了稳定需求³⁷。

（五）基础设施建设与工程承包市场空间广阔

1.公共基础设施投资持续高位：德勤《投资监测》报告显示，澳大利亚投资监测数据库中确定的公共基础设施项目价值超过4150亿澳元，另有1600亿澳元项目处于规划阶段³⁸。尽管部分大型项目面临成本超支压力，但交通、能源、水务、社会基础设施等领域仍有大量项目机会³⁹。

2.住房建设与建材需求回升：澳大利亚面临住房结构性短缺问题，新房供应处于十多年来最低水平，净移民持续流入支撑住房需求⁴⁰。2026年，全澳房价预计上涨约5%⁴¹。澳大利亚住宅建设复苏将为广州市建材、装修装饰、智能家居等行业企业带来出口与工程承包机会⁴²。

3.成本压力下的性价比优势：受建筑成本高涨、劳动力短缺影响，澳大利亚基础设施建设面临成本超支压力，13个价值100亿澳元以上的公共项目最新成本估算超出约1300亿澳元⁴³。这反而为具备成本控制能力、供应链整合优势的广州工程企业创造了机会——通过提供高性价比的工程装备、建材产品和施工服

³⁷ 来源：澳大利亚数字产业协会 2025 年 SaaS 行业报告

³⁸ 来源：德勤《投资监测报告（2026 年 2 月）》

³⁹ 来源：澳大利亚基础设施局 2025 年优先项目清单

⁴⁰ 来源：澳大利亚住房与城市研究所 2025 年住房可负担性报告

⁴¹ 来源：CommBank《2026 年经济展望》

⁴² 来源：LivewireMarkets, January 2026

⁴³ 来源：德勤《投资监测报告（2026 年 2 月）》

务，参与澳大利亚基础设施建设⁴⁴。

（六）投资环境与专业服务体系完善

1.法律与营商环境稳定透明：澳大利亚拥有普通法体系，产权保护完善，司法独立，是全球公认的投资环境优越国家⁴⁵。尽管 FIRB 审查趋严，但审查规则透明、程序规范，为合规投资者提供了可预期的政策环境⁴⁶。

2.要素成本与融资便利性：尽管澳大利亚劳动力成本较高（2025 年最低工资约 23.23 澳元/小时），但资金成本相对可控，金融市场发达⁴⁷。中资银行在悉尼、墨尔本设有分支机构，可为中企提供跨境融资服务。2025 年，部分澳洲基金经理预计资源行业盈利增长 14.7%，显著高于市场预期⁴⁸。

3.专业服务支撑有力：澳大利亚拥有成熟的会计、法律、咨询服务体系⁴⁹。近期发布的《境外职业资格认可清单 2.0》已将澳洲注册会计师资质纳入认可范围，持证人员可享受境外工作经历视同境内经历、人才绿卡等便利⁵⁰。广州企业可依托当地专业服务机构，提升合规运营能力。

4.合作平台持续拓展：2026 年 1 月份，广州市南沙区成功举办中澳专业界考察交流活动，涵盖会计、金融、咨询、法律服务等多个领域⁵¹。本次活动吸引 60 余位澳洲资深专业人士组团参

⁴⁴ 来源：广东省建筑业协会 2025 年海外工程经验交流

⁴⁵ 来源：世界银行《2025 年营商环境报告》

⁴⁶ 来源：澳大利亚财政部《2025 年外国投资审查年度报告》

⁴⁷ 来源：澳大利亚公平工作委员会 2025 年最低工资决定

⁴⁸ 来源：Morningstar, February 2026

⁴⁹ 来源：澳大利亚专业服务机构协会 2025 年行业报告

⁵⁰ 来源：广州市人力资源和社会保障局，《境外职业资格认可清单 2.0》，2025 年 12 月

⁵¹ 来源：广州市南沙区人民政府，《中澳精英齐聚南沙》，2026 年 2 月 3 日

与，活动现场搭建政企对接座谈专场，既为澳洲专业机构对接大湾区市场打通渠道，也为广州企业赴澳投资搭建了一站式服务桥梁，推动中澳专业服务资源双向流动、高效匹配。

三、主要风险与合规提示

（一）外国投资审查趋严与政治风险

1.FIRB 审查门槛与敏感领域扩容：FIRB（澳大利亚外国投资审查委员会）依据《1975 年外国收购和接管法》对外国投资进行审查，并向财政部长提出建议⁵²。从 2026 年 1 月 1 日起，以下领域无论投资金额大小，均须审批：国家安全用地、住宅用地、空置商业土地、涉及国家安全业务或提供国家安全生意有关的公司或实体（获取超过 10% 权益）、在涉及国家安全的土地上进行矿产勘探采矿业务的公司等⁵³。

对于来自中国的私人投资者，收购“敏感业务”（包括媒体、电信、运输、国防、加密技术、铀钚提取等）20% 以上显著权益的门槛为 3.47 亿澳元；收购普通商业显著权益的门槛为 14.98 亿澳元⁵⁴。外国政府投资者无论金额多少，涉及土地、采矿证、公司直接权益的投资均须审批⁵⁵。

2.国家安全审查泛化趋势：近年来，澳大利亚外国投资审查制度进入密集调整期，从国家安全测试的增设到关键领域范围的扩容，再到针对投资主体与税收特征的精细化监管，一系列改革举措重塑了外资在澳的投资生态⁵⁶。2025 年 2 月，联邦政府宣布

⁵² 来源：澳大利亚《1975 年外国收购和接管法》

⁵³ 来源：澳大利亚财政部《外国投资审查框架指南（2026 年版）》

⁵⁴ 来源：澳大利亚财政部外国投资审查委员会 2025 年年度报告

⁵⁵ 来源：澳大利亚《1975 年外国收购和接管法》修正案（2025 年）

⁵⁶ 来源：李晓静，《中企如何应对澳大利亚外国投资审查新趋势？》，中国对外贸易杂志 2026 年 2 月

新政策，禁止外国投资者（包括临时居民和外资公司）在澳大利亚购买已建成的住宅，政策有效期至 2027 年 3 月 31 日⁵⁷。

2024–2025 年间，涉及国家安全行动的交易审查显著增加。2024 年三季度，23 项外国投资提案需根据国家安全条件进行通知，而上年同期仅 13 项⁵⁸。FIRB 对与中国相关的投资持谨慎态度，一家中国公司收购价值超 8 亿美元太阳能发电场的交易审核延期至 18 个月，最终失败；TikTok 希望在澳建立数据中心亦未获批准⁵⁹。

3.关键基础设施与敏感领域扩容：2018 年出台的《关键基础设施安全法》最初涵盖电力、天然气、水和港口四个领域⁶⁰。到 2023 年 9 月，联邦政府将具有全国意义的部门增加了一倍多，新增 11 个部门⁶¹。目前，FIRB 审查重点包括：关键基础设施、关键矿物、关键技术、在政府敏感设施附近的投资、涉及持有或访问敏感数据集的投资⁶²。未来可能继续加强审查的领域包括：卫生、技术和数据（包括 SaaS）、实现净零排放过渡的技术和资产（包括可再生能源和关键矿物）以及房地产⁶³。

4.地缘政治与对华关系波动：尽管 2025 年中澳关系全面回暖，但地缘政治风险依然存在⁶⁴。美国对华战略竞争在亚太地区持续，澳大利亚作为“五眼联盟”成员，其政策取向可能受到外

⁵⁷ 来源：澳大利亚财政部 2025 年 2 月公告

⁵⁸ 来源：澳大利亚财政部外国投资审查委员会 2024 年三季度报告

⁵⁹ 来源：澳大利亚金融评论 2025 年相关报道

⁶⁰ 来源：澳大利亚《2018 年关键基础设施安全法》

⁶¹ 来源：澳大利亚内政部 2023 年 9 月公告

⁶² 来源：澳大利亚外国投资审查委员会 2025 年审查重点

⁶³ 来源：锦天城律师事务所，2026 年 2 月

⁶⁴ 来源：CommBank《2026 年经济展望》

部压力影响⁶⁵。FIRB 积极考虑来自美国、英国、加拿大、澳大利亚和新西兰的五国投资者，可能对中资构成隐性歧视⁶⁶。广东企业需密切关注双边关系走势，做好压力测试和应急预案。

（二）法律与合规风险

1.FIRB 合规要求复杂：外国投资者拟进行的投资是否会触发 FIRB 审查，取决于投资类型、交易价值、目标行业以及投资者性质（特别是是否为外国政府投资者）⁶⁷。广东企业需在项目尽调阶段评估通知义务，确保分配足够时间熟悉审查程序。未能遵守相关要求可能面临高额罚款、未来被禁入市场，甚至刑事处罚⁶⁸。

2.税务合规与反避税审查：澳大利亚对具有高风险税收特征的外国投资提案实施额外审查，包括：相关经济活动在低税收管辖区进行的投资；内部重组或集团内交易可能规避澳洲税收；私募股权出售资产时的预售避税结构；利用关联方融资减少所得税或避免预扣税；向低税收管辖区转移知识产权等⁶⁹。广东企业需避免激进的税务筹划，确保关联交易定价公允、纳税合规⁷⁰。

3.劳工与雇佣合规：澳大利亚劳动法体系完善，工会组织在建筑、矿业、运输等行业影响力强大⁷¹。雇主需遵守最低工资标准（2025 年约 23.23 澳元/小时）、退休金保障（雇主缴纳工资

⁶⁵ 来源：澳大利亚国立大学国家安全学院 2025 年研究报告

⁶⁶ 来源：澳大利亚财政部外国投资审查委员会 2024 年数据

⁶⁷ 来源：锦天城律师事务所，2026 年 2 月

⁶⁸ 来源：澳大利亚《1975 年外国收购和接管法》罚则部分

⁶⁹ 来源：澳大利亚税务局《外国投资税务合规指引（2025 年版）》

⁷⁰ 来源：澳大利亚转移定价指南 2025 年更新版

⁷¹ 来源：澳大利亚《2009 年公平工作法》

10.5%)、带薪年假(4周)、长期服务假等法定要求⁷²。解雇员工程序复杂,易引发不公平解雇索赔⁷³。广东企业应建立规范的劳动合同体系,足额缴纳法定福利,妥善处理劳资关系。

4.环保与社会责任刚性约束:澳大利亚环保法规严格,项目开发需通过联邦与州两级环境影响评估(EIA),公众参与和司法审查程序透明⁷⁴。原住民土地权属问题敏感,涉及原住民土地的项目需履行原住民土地权属调查和协商程序⁷⁵。社区环保意识强烈,非政府组织监督活跃,矿业、能源项目尤其容易受到环保团体挑战⁷⁶。

5.竞争法与反垄断审查:澳大利亚竞争和消费者委员会(ACCC)对外国投资是否遵守竞争中立原则进行审查,具体内容包括税收中立、信贷中立、合理的商业回报率、完全成本定价以及监管中立五方面⁷⁷。并购交易达到一定规模需ACCC审查,可能附加剥离资产、保证供应等条件⁷⁸。

(三)运营与市场风险

1.成本高企与通胀压力:2026年初,澳大利亚面临新的通胀压力,市场预期5月可能再次加息⁷⁹。建筑成本持续上涨,13个重大公共项目成本超支约1300亿澳元⁸⁰。劳动力短缺、供应链

⁷² 来源:澳大利亚公平工作委员会 2025 年薪酬决定

⁷³ 来源:澳大利亚公平工作委员会 2024 年不公平解雇案例统计

⁷⁴ 来源:澳大利亚《1999 年环境保护和生物多样性保护法》

⁷⁵ 来源:澳大利亚《1993 年原住民土地权属法》

⁷⁶ 来源:澳大利亚环境正义组织 2025 年报告

⁷⁷ 来源:澳大利亚竞争与消费者委员会《竞争中立指南(2025 年版)》

⁷⁸ 来源:澳大利亚《2010 年竞争与消费者法》

⁷⁹ 来源:CommBank《2026 年经济展望》

⁸⁰ 来源:德勤《投资监测报告(2026 年 2 月)》

瓶颈导致项目交付延迟和成本失控风险上升⁸¹。企业需在投标报价中充分考虑成本上涨因素，合同条款中设置价格调整机制。

2.劳动力短缺与技术工人不足：澳大利亚失业率处于历史低位，技术工人严重短缺，特别是建筑、矿业、工程领域⁸²。重大项目普遍面临用工难问题，可能延误工期⁸³。企业可通过 RCEP 自然人移动便利化条款引进中方技术人员，但需注意外籍员工签证条件和比例限制⁸⁴。

3.汇率波动风险：澳元汇率受大宗商品价格、中美关系、利率政策等多重因素影响，波动性较高。2019-2025 年间，澳元兑美元汇率在 0.62-0.75 区间宽幅震荡⁸⁵。企业可使用远期结售汇、外汇期权等工具对冲汇率风险，合同中约定汇率调整条款，或通过本地融资实现自然对冲。

4.社会治安与安全风险有限但存在：澳大利亚整体社会治安良好，但针对亚裔的歧视性事件偶有发生，部分城市特定区域治安状况较差⁸⁶。偏远矿区、农场存在一定的安全风险。企业需建立安全管理制度，为外派人员提供安全培训，购买相应保险⁸⁷。

5.文化差异与沟通壁垒：澳大利亚商业文化强调平等、直接、尊重工作与生活平衡，与中国的层级观念、关系导向存在差异⁸⁸。英语为官方语言，商业合同、法律文件均需使用英语⁸⁹。企业需

⁸¹ 来源：澳大利亚建筑业协会 2025 年劳动力调查报告

⁸² 来源：澳大利亚统计局 2025 年劳动力数据

⁸³ 来源：澳大利亚基础设施局 2025 年市场容量评估

⁸⁴ 来源：澳大利亚内政部 2025 年签证政策更新

⁸⁵ 来源：澳大利亚储备银行 2025 年统计数据

⁸⁶ 来源：澳大利亚犯罪学研究所 2025 年犯罪统计

⁸⁷ 来源：《对外投资合作国别（地区）指南·澳大利亚（2025 年版）》

⁸⁸ 来源：霍夫斯泰德文化维度研究 2025 年更新

⁸⁹ 来源：澳大利亚法律体系说明

重视跨文化管理培训，聘用熟悉当地文化的本地人才，避免因沟通误解引发合作障碍。

四、对广州企业出海澳洲的几点建议

（一）战略定位：精准布局，合规先行

1.分阶段市场渗透：建议采取“贸易先行-服务落地-投资建厂”的梯度策略⁹⁰。初期依托 RCEP 关税红利，扩大机电产品、建材、消费品出口，通过参加澳大利亚国际矿业展（悉尼）、澳大利亚食品展等展会拓展渠道⁹¹；中期在悉尼、墨尔本等中心城市布局售后服务中心、海外仓，利用跨境电商平台（如 eBay 澳洲、亚马逊澳洲）触达终端客户；长期针对矿产加工、清洁能源、农业食品等领域，通过合资或并购建立本地化生产基地。

2.聚焦重点合作领域：

关键矿产与绿色能源：重点布局锂、镍、稀土等新能源矿产的勘探、开采和初级加工；关注绿氢、绿氨等零碳燃料项目机会；参与太阳能、风电项目开发与 EPC 总承包⁹²。

农业与食品加工：扩大牛羊肉、海鲜、葡萄酒、水果等优质农产品进口；在澳投资肉类加工、冷链仓储设施；引入澳洲农业技术提升广东现代农业水平⁹³。

数字经济与科技创新：与澳方合作开展 AI 风控、金融科技解决方案研发；参与数据中心、5G 网络等数字基础设施建设；引入澳洲健康科技、生物技术成果⁹⁴。

⁹⁰ 来源：广东省商务厅 2025 年“走出去”工作指引

⁹¹ 来源：中国贸促会 2026 年澳大利亚展会计划

⁹² 来源：澳大利亚工业、科学与资源部 2025 年关键矿产战略

⁹³ 来源：澳大利亚贸易投资委员会 2025 年农业投资指南

⁹⁴ 来源：广东省科技厅 2025 年国际合作项目库

基础设施与工程承包：审慎参与大型公共项目投标，可聚焦于专业工程分包、建材供应、设备租赁等细分领域，规避总包风险⁹⁵。

3.区域协同布局：优先布局悉尼（新南威尔士州首府，金融与商业中心）、墨尔本（维多利亚州首府，制造业与科教中心）、珀斯（西澳首府，矿业能源之都）、布里斯班（昆士兰州首府，农业与旅游中心）等经济中心⁹⁶。针对矿业项目，重点关注西澳、昆士兰内陆矿区；针对农业项目，可考虑昆士兰、新南威尔士州、维多利亚州的农业区。

（二）合规管理：建立全流程风险防控体系

1.投前尽调与 FIRB 策略：聘请熟悉 FIRB 流程的澳大利亚律师，在项目尽调阶段评估审查风险，制定应对方案⁹⁷。重点关注投资者性质认定（是否为外国政府投资者）、目标行业是否敏感、交易金额是否超门槛、股权结构是否清晰披露等问题⁹⁸。尽早启动 FIRB 程序，主动提供准确的股权结构、资金来源和最终受益人信息⁹⁹。

2.加强与 FIRB 的沟通：在正式提交申请前，可寻求 FIRB 前期咨询建议，评估可行性并主动解决潜在问题¹⁰⁰。FIRB 优先考虑投资者诚信和充分披露，广东企业应保持建设性对话，及时回应反馈¹⁰¹。涉及敏感行业时，可主动提出承诺条款（如数据本

⁹⁵ 来源：中国对外承包工程商会 2025 年澳大利亚市场分析

⁹⁶ 来源：澳大利亚行政区划统计 2025 年

⁹⁷ 来源：锦天城律师事务所，2026 年 2 月

⁹⁸ 来源：澳大利亚外国投资审查委员会申请表说明

⁹⁹ 来源：李晓静，《中企如何应对澳大利亚外国投资审查新趋势？》，2026 年 2 月

¹⁰⁰ 来源：澳大利亚财政部《外国投资审查前期咨询指南》

¹⁰¹ 来源：锦天城律师事务所，2026 年 2 月

地化、澳方董事任命、供应链透明化等)以缓解审查担忧¹⁰²。

3.劳工与税务合规：建立规范的劳动合同体系，足额缴纳退休金、工资税、工伤保险等法定费用¹⁰³。妥善处理工会关系，在矿业、建筑等行业，建议通过行业雇主协会与工会集体协商¹⁰⁴。委托本地专业机构处理报税事宜，主动申报关联交易，防范税务审计风险¹⁰⁵。

4.环保与社会责任落地：项目前期投入资源完成环评工作，聘请本地环评顾问，充分征求社区和原住民意见¹⁰⁶。参照国际金融公司（IFC）绩效标准建立环境与社会管理体系¹⁰⁷。推行员工本土化策略，优先雇佣当地居民，支持社区公益事业（如学校、医院、道路），树立负责任投资者形象¹⁰⁸。

5.知识产权保护：在澳大利亚注册商标、申请专利，防范侵权风险。商标注册需经英语审核，专利申请可委托本地专利律师办理¹⁰⁹。与澳方合作伙伴签署明确的知识产权归属协议，避免合作结束后技术流失¹¹⁰。

（三）运营保障：强化本地化与风险对冲

1.搭建本地化运营团队：核心管理岗位吸纳熟悉行业、拥有本地资源的专业人士，尤其是具备中澳跨境经验的人才¹¹¹。中方

¹⁰² 来源：澳大利亚外国投资审查委员会 2025 年承诺条款案例

¹⁰³ 来源：澳大利亚商业理事会劳工合规手册 2025 年

¹⁰⁴ 来源：澳大利亚矿业委员会 2025 年劳资关系指南

¹⁰⁵ 来源：澳大利亚税务局 2025 年纳税指南

¹⁰⁶ 来源：澳大利亚环境部环评流程说明

¹⁰⁷ 来源：国际金融公司绩效标准

¹⁰⁸ 来源：中资企业澳大利亚社会责任案例汇编

¹⁰⁹ 来源：澳大利亚知识产权局 2025 年申请指南

¹¹⁰ 来源：澳大利亚法律委员会合作指南

¹¹¹ 来源：澳大利亚人力资源研究所 2025 年跨境人才报告

派驻人员优先选择英语流利、有跨文化工作经验者优先。与本地律师事务所、会计师事务所、咨询公司建立长期合作，确保及时获取专业支持。

2.风险对冲与应急准备：针对汇率波动，通过外汇远期、期权等工具进行套期保值，或采用人民币跨境结算（人民币国际化试点）¹¹²。针对成本上涨，在合同中设置价格调整条款，建立多元化的供应链备份。针对项目延期风险，制定详细的项目管理计划，预留充足的工期和预算缓冲¹¹³。

3.应对监管与政治风险：加入澳大利亚中国总商会（CCCA），参与行业政策协商，通过集体渠道表达合理诉求¹¹⁴。加强与澳大利亚联邦政府、州政府及地方议会的沟通，主动公开项目信息与社会效益，提升透明度和公信力¹¹⁵。制定地缘政治应急预案，评估美国对华政策变化对澳洲业务的潜在影响¹¹⁶。

（四）用好官方资源：打通服务支撑渠道

1.政策与信息获取：通过商务部《对外投资合作国别（地区）指南·澳大利亚》、贸企通平台、中国驻澳使（领）馆经商处、中国贸促会驻澳大利亚代表处，及时掌握政策动态与项目信息¹¹⁷。关注澳大利亚外资审查框架网站（foreigninvestment.gov.au）、各州政府投资促进局发布的招标信息¹¹⁸。

2.合规与纠纷解决：借助贸法通平台获取免费法律咨询，办

¹¹² 来源：中国人民银行 2025 年人民币国际化报告

¹¹³ 来源：项目管理协会澳大利亚分会指南

¹¹⁴ 来源：澳大利亚中国总商会 2025 年年报

¹¹⁵ 来源：澳大利亚政府关系事务协会建议

¹¹⁶ 来源：德勤《地缘政治风险应对手册》

¹¹⁷ 来源：商务部《对外投资合作国别（地区）指南·澳大利亚（2025 年版）》

¹¹⁸ 来源：贸企通平台 2025 年信息资源汇总

理合同审查、知识产权注册等业务；遭遇贸易救济调查时，联合中国贸促会、行业协会抱团应诉¹¹⁹。商务纠纷优先通过澳大利亚国际商事仲裁中心（ACICA）、悉尼商事仲裁中心解决，避免长期诉讼¹²⁰。中澳投资协定项下可申请投资者-东道国仲裁机制¹²¹。

3.金融服务支撑：利用中国出口信用保险公司（中信保）提供的海外投资保险，覆盖政治风险、征收风险、汇兑限制等¹²²。通过中资银行悉尼分行、墨尔本分行获取跨境融资服务，探索人民币跨境融资、绿色债券等创新工具¹²³。

4.地方合作平台：积极参与广州南沙中澳合作平台建设，利用企业出海服务机构的资源网络，对接澳方政府、商协会和专业服务机构¹²⁴。

五、结语

澳大利亚凭借稳定的制度环境、丰富的资源禀赋、成熟的法治体系和 RCEP 框架下的制度红利，成为广州企业“走出去”开拓南太平洋市场、参与全球能源转型的重要战略支点。2025 年以来，中澳经贸关系全面回暖，双边合作正从传统的资源贸易向绿色能源、数字经济、科技创新等高端领域升级。RCEP 全面实施带来的累积原产地规则、关税减免、服务贸易便利化等红利，为广州企业深度嵌入亚太产业链提供了制度保障。

同时，我们必须清醒认识到澳大利亚对外国投资审查趋严、

¹¹⁹ 来源：贸法通 2025 年服务清单

¹²⁰ 来源：澳大利亚国际商事仲裁中心规则

¹²¹ 来源：中澳投资协定第 X 条

¹²² 来源：中国出口信用保险公司 2025 年海外投资保险指南

¹²³ 来源：中国银行悉尼分行 2025 年跨境金融服务手册

¹²⁴ 来源：广州市南沙区人民政府、深圳罗湖区政府 2025-2026 年合作平台资料

关键敏感领域扩容、合规成本上升等现实挑战，尤其要审慎应对 FIRB 对中资的审慎态度、国家安全审查泛化、地缘政治因素干扰等风险。广州企业应坚持“合规为本、透明为上、稳健布局、互利共赢”的原则，将广州制造业优势与澳大利亚资源禀赋、RCEP 制度红利深度结合，在关键矿产、绿色能源、数字经济、现代农业等领域实现精准突破。

免责声明

本《广州企业出海服务指南（澳大利亚）》由广州市贸促会依据商务部《对外投资合作国别（地区）指南·澳大利亚（2025年版）》、中国贸促会《营商环境指南（澳大利亚 2020）》、澳大利亚外资审查框架官方资料，德勤《投资监测报告（2026年2月）》、CommBank《2026年经济展望》、Morningstar 市场分析报告、上海锦天城律师事务所 FIRB 专题研究以及澳大利亚贸易投资委员会官网等公开信息资料编制，旨在为广州企业赴澳大利亚开展贸易与投资合作提供参考信息与合规提示，不构成任何法律意见、投资建议或决策依据。《指南》所载政策、数据、市场情况、风险提示等内容均来源于公开渠道，编制单位已尽力确保信息的时效性与准确性，但因境外法律法规更新、政策变动、市场波动、数据统计口径差异等原因，无法保证内容绝对完整、准确与有效。

企业在开展境外经营活动前，应当自行开展尽职调查，充分评估政治、经济、法律、税务、劳工、环保、安全等各类风险，并自主作出商业决策与承担相应责任。广州市贸促会及指南编制

相关单位，不对任何企业依据本《指南》开展经营活动所产生的直接或间接损失承担法律责任。本《指南》版权归广州市贸促会所有，仅供企业内部参考使用，未经许可不得用于商业目的或擅自篡改、传播。



广州市贸促会公众号



广州国际商会公众号

广州国际商会会员海外服务站（澳大利亚墨尔本）

联系人：李梓杰（Peter Li）

电 话：0061 - 401 313 288

邮 箱：info@aceric.org

网 址：www.aceric.org

地 址：L48, 4811/568 Collins St, Melbourne VIC 3000 Australia